



2015年11月25日

第19期

总第39期 本期8版

内部资料 免费交流

唐山银行



微信扫一扫
使用更多
在线服务



微信扫一扫
了解更多
产品资讯

近者悦 远者来

重视人才建设 培育骨干精英

——我行与中央财经大学合办金融专业高级研修班



本报讯（通讯员 刘颖）10月24日，唐山银行-中央财经大学金融学院在职金融专业硕士学位研修班开班仪式在唐山银行总行隆重举行。

行。我行行长么向华、中央财经大学金融学院院长张礼卿、副院长张学勇出席了开班仪式，并分别发表了开班致辞。

么向华强调，中小银行生存发展的关键在于人才，总行对参加本次培训班的管理干部寄予了一份期待、一份信任和一份重托，希望参训学员不断提高自身的学习、工作、创新、实践能力，主

动承担起唐山银行发展壮大的艰巨任务。

张礼卿指出，我行近几年发展迅速，已成为了中小银行界的佼佼者，我行对人才培养的重视程度、务实的工作作风以及年轻化的干部队伍给校方留下了深刻印象。

张学勇作为本次项目的校方推动者，代表授课讲师作了发言。他表示，中央财经大学很荣幸能参与到我行的发展之中，目前校方已为学员匹配了多名专业教师，身为其中的一员，他将尽己所能办好本次研修班。

最后，学员代表李进发表了开班感言，他代表各位学员郑重表态，表示必将珍惜学习机会，做好工作和学习的统筹安排，力争为我行发展做出新的更大贡献。随后，签约仪式正式举行，唐山银行-中央财经大学金融学院在职金融专业硕士学位研修班正式开班。

本届研修班是我行重视人才队伍建设的又一实践，是加快青年干部培养的重要手段，是实施人才兴行“变轨”之举的重大举措，标志着我行人才培养项目正式拉开了序幕。

导读

一版

金融研修班开班

二版

如何唤醒沉睡资产

三版

疯狂的“双11”

四版

“立得存”产品解读

五版

“立得存”产品展示

六版

营业网点转型

七版

合规文化，有你有我

八版

梦想跨越，你我同行

我行管理培训生校园招聘火热进行

本报讯（记者 刘文铸，通讯员 王卫娟）近期，我行2016年管理培训生校园招聘在清华大学等八所顶级高校如火如荼地开展。“梦想跨越 你我同行”的主题体现了对有志青年追梦、圆梦的召唤与期待。招聘充分展示了我行的发展态势、做大做强的宏伟蓝图和以人为本、任人唯贤的人才战略，得到了莘莘学子的广泛关注和积极参与。

11月9日晚，我行在清华大学举

行了首场校园宣讲会。行长助理李雪音、市场总监王鹏等现场介绍了我行近年来改革发展的突出业绩、变轨升级的发展之路、开拓创新的经营理念以及阳光廉洁的企业文化，论述了我行的几大优势：理想的岗位平台、优厚的薪酬待遇、巨大的发展空间、任人唯贤的用人观念。他们号召广大名校精英加入唐山银行大家庭，用智慧和梦想谱写未来。

在流程方面，我行采取宣讲会现场收集简历，当晚公布名单，次日面试笔试的方式进行。工作效率高，流程公开透明。

截至11月24日，我行已先后在清华大学、北京大学、人民大学、复旦大学、上海交通大学、中国科技大学和厦门大学举办了专场招聘会。继管培生校招后，我行将面向更多院校启动新一轮校园招聘，持续为我行发展吸收新锐精英和后备力量。



唐山银行盈利水平在全国位居前列

本报讯（记者 董晓兰 综合整理）《投资者报》2015年第36期根据盈利以及资产状况两个指标对134家城商行进行了考察并出具了相关考察报告。

报告指出，尽管整体城商行业绩表现不错，但是居高不下的不良率萦绕在城商行的头顶。前期大量长期信贷资产给商业银行的不良贷款增加积累隐患。城商行信贷资产正步入违约高峰期，而这次的不良高峰是市场化后的首次高峰，带有普遍性，是明显的、非行政化的环境下形成的不良贷款。

调查显示，唐山银行的盈利能力位居全国前列。这是因为唐山银行秉承为客户负责的态度，合规经营，严控风险，不良贷款率仅为0.16%。截至第三季度末，涉及“资本充足、信用风险、盈利性、流动性、市场风险”五大类共29项指标全部达标，其中23项指标达到满分标准，满分率高达80%。一家风险抵御能力强的银行，才能有更高的盈利水平，才能成为老百姓放心的选择！

过去5年盈利增幅排名前15的城商行

公司名称	2014年净利润(亿元)	2010年净利润(亿元)	同比增长
营口沿海银行	2.75	0.03	9195%
达州市商业银行	3.96	0.23	1643%
唐山银行	7.05	0.70	910%
华融湘江银行	20.51	2.23	820%
曲靖市商业银行	3.64	0.52	599%
景德镇市商业银行	1.84	0.28	546%
珠海华润银行	6.76	1.06	537%
乐山市商业银行	8.44	1.42	492%
青海银行	9.60	1.68	471%
阜新银行	7.14	1.26	467%
厦门银行	7.23	1.36	430%
邢台银行	5.53	1.06	421%
大同市商业银行	2.22	0.48	359%
兰州银行	14.88	3.34	345%
长安银行	13.16	3.04	333%

小唐教您 2015年新版100元人民币如何辨真伪

2015年11月12日央行发行最新版的100元人民币，在防伪技术上有了很大改进，那么新版100元人民币怎么鉴别真伪呢？下面来看看小唐为您介绍2015年新版100元人民币的真伪鉴别方法。

方法/步骤

- 2015年新版的100元与原来的100元人民币等值流通，其图案和主色调不变，个别图案进行了改动，防伪技术有了很大提升。
- 2015年新版的100元安全线在正面右侧，为光变镂空开窗安全线，倾斜观察可以变为绿色。
- 正面的“100”字样为绿色和金色交替变换，当平视观察的时候会发现字是金色为主的。
- 正面左侧透过光亮观察，可以看到毛泽东的头像。
- 在新版100元人民币正面左下角和背面右下角分别有部分“100”的图案，透过光亮可以将两面的数字组成一个完整的“100”字样。
- 新版100元纸币正面左下方和右侧都有横竖双号码，注意颜色不一样。
- 在新版100元纸币正面左下方透过光亮可以看到有“100”的字样，这里就是传说中的“白水印”。

8. 在正面上方的“中国人民银行”字样有凹凸感，因为这是采用了雕刻凹印印刷技术。

9. 正面毛泽东图案领子部分也采用了上述的凹印技术，所以也会有凹凸感。

下午2点，在我行营业部，前来兑换新币的市民络绎不绝，市民李女士成功兑换了两张新币。“我是来存钱的，顺便兑换了两张新币，土豪金版的新币很漂亮”李女士笑着说。

为做好新版人民币的发行工作，我行提前一个多月筹备新老版人民币的更换工作。我行特别提醒广大市民，新版人民币（年号为2015）和老版的（年号为1999和2005）人民币都能正常使用，不会影响支付。



如何唤醒你的沉睡资产？

——利用公积金理财



本报讯（通讯员 鲁琰）很多人都有一些沉睡的资产，公积金就属于其中重要的一项。公积金，本是一种住房保障制度，目的是帮助职工更好更快地解决住房问题，然而，来自相关部门的权威数据显示，住房公积金的实际使用率却低得可怜，大约有九成多人从来没有使用过，致使巨额资金悄悄沉睡在公积金账户，成为“镜中花、水中月”。

日前我市调整了住房公积金个人住房贷款政策和提取政策，扩大了贷款使用范围、放宽了贷款使用条件，同时新增了8种公积金提取政策，分别是：租房提取、90平方米

以下首套多次提取、未婚子女购房父母提取、贷款购房首付提取、偿还住房公积金装修贷款本息提取、偿还省内其他城市住房公积金贷款本息提取、支付物业费提取、低保提取。新政出台后，相信有不少人排队提取公积金吧，但提取出来的公积金难道仅仅是从公积金账户转到可用的活期账户，换个地方而已吗？聪明人当然不会放任自己的资产沉睡下去，如此一来，如何将公积金用好用活，成为投资者必须做的一门理财课。

有了可利用的“闲钱”，新潮一点的做法可能是炒股或是投资期货，但是风险相对

较高，一旦资金被套牢，就如同竹篮打水一场空。那么，到底什么样的理财方式才是当前兼具安全可靠与高收益的选择呢？

最可靠的理财方式要算银行定期存款和理财了。自10月23日央行降息降准后，一年期存款基准利率降低至1.5%，四大国有银行在市的分支机构执行的一年期存款利率是基准利率上浮30%，但是部分股份制银行和城商行的银行存款利率，仍旧保持在较高的水平。例如，我行三年期存款利率和五年期存款利率分别为4.125%和4.55%，甚至高过国债同期利率。当然存款

还要综合考虑产品的灵活性、交通的便利性和个人使用习惯。

2013年，各类互联网金融产品的横空出世，一定程度上撼动了银行理财业务。但如今互联网金融产品收益出现大幅下降，而银行理财产品的收益却节节攀升，部分产品收益率达到5%左右，安全性远高于互联网金融产品，但收益却也能与之媲美。例如，我行“盛唐理财”智赢2015年第四十八期的预期年化收益率最高可达4.95%。

温馨提示广大市民，理财有风险，投资须谨慎。

体验，是最好的理解

——唐山银行开展“心系支行，服务基层”体验活动

本报讯（通讯员 刘清）细心的您是否注意到，自11月3日起，唐山银行市区30家支行出现了身着“唐行紫”的新面孔，他们与大堂经理并肩作战，微笑着迎来送往，耐心地解答客户疑虑，又热情地指导客户填写单据，他们就是走进支行体验服务生活的总行干部员工们。

从一早的晨迎到傍晚时分的夕送，一天下来，总行干部员工切身体会到了基层工作的艰辛与不易，该体验活动既让大家感同身受，又有助于全行管理水平与服务水平的提升。总行员工深入基层，能够发现支行日常工作中存在的问题，同时也便于客户诉求的表达。

体验，是最好的理解。本次活动的开展，既加强了总行干部员工的管理，有利

于提高其业务能力与服务水平，又拉近了总行与支行间的距离，进一步增强了全行人员的凝聚力、战斗力、向心力。

自开展“心系支行，服务基层”体验活动以来，行领导高度重视，总行干部员工也认真实践，切实协助大堂经理做好了客户服务工作，取得了一定的成效，深受广大市民好评。

我行走访慰问退休干部员工

本报讯（通讯员 吴秀红 陈建林 孟祥红）近日，为充分展现人文关怀，关心关爱退休干部员工，与退休人员共享改革发展成果，行工会组织开展了退休干部员工慰问活动。友谊支行、西山道支行指派专人购买食用油、大米等生活日用品，并亲自带队进行实地走访慰问。在了解了退休人员的生活状况和身体状况后，支行负责人还向其传达了行领导班子的问候，并简要介绍了我行近期良好的发展情况。退休人员纷纷对行领导的关怀表示感谢，并对我行的发展表达了衷心的祝愿。



慧眼识骗局，安全筑堡垒

——卫国路支行识破一起冒用他人证件开办银行卡的骗局

本报讯（通讯员 张炜路）11月12日，卫国路支行成功识破一起冒用他人证件开办银行卡的骗局。

上午10时许，一男子来到卫国路支行，要求开办借记卡一张，并为该卡开通短信提醒、自助设备转账及约定转存功能。按照业务操作流程，前台经办人员首先对客户身份进行联网核查。经查，该男子提供的身份证件归属地为福建省，证件信息与系统信息一致，且照片与本人相似，但因在交流过程中，前台人员留意到该男子为

东北口音，与证件归属地并不相符。在再次确认该身份证为真实证件后，前台人员立即向结算副行长张辉汇报了相关情况。张辉向该男子询问身份证号码，男子以“从未刻意背过号码”为由拒绝回答。张辉又要求该男子说出自己的生日、属相及家庭住址等信息后，男子闪烁其词，并开始变得焦躁不安，当张辉再次开口提问时，男子仓皇逃离营业厅。卫国路支行成功识破了该起冒用他人证件开办银行卡的骗局。

电动车起火酿险情 保安员挺身救危难



本报讯（通讯员 杜刚）11月11日17时27分左右，乐亭支行营业室人员正在进行紧张的业务整理工作，一人突然跑到营业

厅门口求助。原来，此人是一位贩卖烤红薯的流动商贩，因操作不慎，电动车突然起了火，且火势发展十分迅速。接到求助后，安保人员李方伟、王建军立即拿起消防器材进行灭火，火势很快得到了控制，商贩的经济损失也降到了最低。商贩对我行的热心帮助表示由衷的感谢。

避免磁卡消磁小窍门

“我已经很小心了，但没多久又消磁了。”客户张女士向我支行柜员反映，不到一个月的时间里，她的存折已经消磁两次。虽然我行开展“普惠金融，免费行动”，补磁不用交钱，但却需要到柜台专门办理补磁业务，这多少会给生活带来一些不便。

不少客户也遇到过磁卡消磁的情况，不仅是存折、银行卡，还有普通的会员卡、积分卡等。针对此问题，缸窑路支行积极找原因、寻对策，总结出了一些避免消磁的小窍门：

一是尽量让磁卡或存折远离手机、收音机、电脑、音响、掌上电脑等带磁的电子产品和电视机、冰箱、微波炉、电磁炉等磁场强的家用电器。

二是不要将磁卡或存折放在高热的环境中，远离煤气灶、电水壶、暖气、热水袋、取暖热宝等明火或加热器。

三是要注意保持磁条区的干净，卡片不能与钥匙等尖利的物品放在一起，防止磨损、刮伤磁条或扭曲折坏卡片。

四是要注意尽量不要将两张卡或卡与存

折的磁条区相互接触，建议使用卡包和具有绝缘性的身份证、银行卡卡套，使用普通钱包装卡时，不同夹层间最好用不具有磁性的卡片隔开，位置尽可能距离磁性包扣远一些。

我行的盛唐卡、存折消磁后又该如何处理呢？盛唐卡消磁后需要重新换卡，换卡时需客户本人携带身份证、银行卡到就近的唐山银行营业网点办理换卡业务，但是，办理新卡后卡号将发生变更。存折消磁后，本人仍需携带身份证或者代办人携带存折本人和代办人两身份证到就近的网点办理补磁业务。

（缸窑路支行 姚千）



玉田支行人员 拾金不昧获客户赞扬



本报讯（通讯员 刘颖）10月14日，玉田支行行长赵英在巡视期间，在支行门口捡到手机一部，考虑到失主的焦急心情，赵英立即与失主取得联系，并将手机交由大堂经理刘颖保管。不久，失主马女士急忙来到我行。经核实信息，刘颖将手机完好归还马女士。马女士写下了表扬信，对我行表示感谢与赞扬。

疯狂的“双11”——网上购物烦恼多，唐山银行来支招

疯狂的“双11”刚刚落下帷幕，据统计，唐山人在这一天共消费了3.35亿元，较去年同期增加了1.05亿元。网购时代改变了人们的消费习惯，同时也带来了假货、个人信息泄露等问题，这个“双11”，您购买的商品是否遭遇假货？遭遇假货又该如何维护自身合法权益呢？下面，唐山银行为您支几招。

●网上买到假货，起诉谁更方便？

根据《消费者权益保护法》规定，消费者通过网络交易平台购买商品遭遇假货，既可以向销售者索赔，也可以向网络交易平台索赔，还可以要求两者承担连带赔偿责任。实践中，为便于维权，消费者一般选择起诉网络交易平台。

值得注意的是，网络销售平台做被告是有条件的，在以下三种情形下消费者可起诉网络交易平台：一是网络交易平台不能提供销售者；二是虽然能提供信息，但网络交易平台对消费者作出更有利的承诺；三是明知

或者应知销售者利用平台侵害消费者合法权益，且未采取必要措施，则消费者可要求二者承担连带赔偿责任。除上述三种情形外，消费者只能要求销售者承担赔偿责任。

●网购遭遇假货，去哪儿起诉更方便？

民事诉讼法有“原告就被告”原则，即如果买到假货，消费者要在被告住所地的法院起诉。然而根据民事诉讼法司法解释，网购商品遇到假货，消费者一般可以在住所地法院起诉，即消费者可以“不出家门”就违法者受到制裁。

●“一经拍得，概不退货”规定是否有效？

在网络购物中，格式条款比较常见，如“一经售出，非质量问题不得退换”、“一经拍得，概不退货”等。此类格式条款一般应视

为无效，因为消费者享有7天无理由退货的权利，上述条款违反了法律的强制性规定。

●遭遇“买家已付款，卖家不发货”怎么办？

消费者下单购买商品，并已支付货款，商家却称未对消费者订单进行确认，合同尚未成立，消费者无权要求发货。遇到这种情况，法院要根据个案详情综合判定。比如，消费者在下单时，商家提供的选项里对产品的型号、颜色、大小、数量、性能等细节均有明确规定，在这种情况下，消费者下单请求和支付货款的行为经过系统确认有效，则合同确立，卖家需履行提供商品义务。

●网购商品与商家宣传不一致怎么办？

网购中，商家是否存在虚假宣传，总的

判断原则是，若商家故意告知虚假情况或者故意隐瞒真实情况，诱使买方作出错误意思表示的，可以认定为欺诈行为。若经营者提供商品或者服务有欺诈行为的，则消费者有权要求退货退款和增加赔偿其受到的损失，增加赔偿的金额为消费者购买商品的价款或者接受服务的费用的3倍，增加赔偿的金额不足500元的，按500元赔偿。

以上的答案，是否消除了您在网上购物的担忧？如您已经摩拳擦掌，准备开始新一轮的“买买买”，您可到我行任意营业网点办理盛唐卡。目前，我行免除了包括工本费、短信提醒、跨境查询及取款、跨行转账等在内的23项个人业务手续费，带您走进银行收费“零”时代。此外，我行银行卡还可与支付宝进行绑定，绑定成功后，您可通过我行银行卡实现快捷支付，盛唐卡，不仅让您少花钱，更能让您快人一步先付款。

(品牌文化推广部 苏爽)



双十一刚过，钱包很骨感
大片那么多，票价太丰满
电影免费看，真有这种事儿！

没错，唐山银行邀您“0元观影”轻松享大片。

11月30日前，凭唐山银行卡在万达影城刷1000积分可以免费换取电影票一张，2D/3D任意看（每人每月限刷1次，数量有限先到先得）。

刷完1000积分还想看？没问题，还有刷6888积分观影活动等着您，不限次数不限时间，周末电影看个够！

有积分，才任性！
精彩大片轮流看，这个周末，就是这么

完美！



详情咨询：0315-96368
扫描下方二维码，关注微信银行，快速查询账户积分余额，方便快捷，贴身随行！



微信扫一扫
关注我行微信银行

公民反洗钱小百科

公民防范洗钱风险的四个不要

一、不要出租出借自己的身份证件。

因“朋友需要”、“不好意思拒绝”等原因的“帮忙”，而出租出借自己的身份证件，可能会产生以下后果：

- 1、他人借用您的名义从事非法活动；
- 2、可能协助他人完成洗钱和恐怖融资活动；
- 3、可能成为他人金融诈骗活动的替罪羊；
- 4、您的诚信状况受到合理怀疑；
- 5、因他人的不正当行为而致使自己的名誉受损。

二、不要出租出借自己的账户。

金融账户不仅是您进行金融交易的工具，也是国家进行反洗钱资金监测和经济犯罪案件调查的重要途径。贪官、毒贩、恐怖分子以及所有的罪犯

都可能利用您的账户，以您良好的声誉作掩护，通过您的账户进行洗钱和恐怖融资活动，因此不出租出借账户既是对您权利的保护，也是守法公民应尽的义务。

三、不要用自己的账户替他人提现。

通过各种方式提现是犯罪分子最常用的犯罪手法之一。有人受朋友之托或受利益诱惑，使用自己的个人账户（包括银行卡账户）或公司的账户为他人提取现金，逃避监管部门的监测，为他人洗钱提供便利。也有人通过自己的账户为他人提现进行诈骗或携款潜逃。然而，法网恢恢，疏而不漏。请您切记，账户将忠实记录每个人的金融交易活动，请不要用自己的账户替他人提现。

四、不要随意暴露个人信息。

随着网络时代不断深入发

展，个人信息被盗用、买卖、泄露的事件层出不穷，极有可能引起反洗钱风险。为尽可能降低此类风险概率，在日常生活中，您应做到：

- 1、慎重填写涉及个人信息的表格；
- 2、实名车票，有姓名住址的信封、快递单，不要随意丢弃；
- 3、不要回答套问个人姓名住址的电话，不要回答核实所谓“字迹不清”的邮件待投递的电话；
- 4、不要委托非法调查公司、讨债公司为自己办事；
- 5、不要把发请帖的事交给婚庆公司办；
- 6、不要轻易提供身份证件；
- 7、一旦发现自己的个人信息被泄露，要在第一时间收集证据，进而依法维权；
- 8、情节严重的，一定要报警，让对方受到法律的惩罚。

(卫国路支行 甄贞)

供暖了，小心四种“暖气病”

供暖季节到了，室外寒风呼啸，室内温暖如春。不过，此时您千万不可大意，供暖在给我们带来温暖的同时，也带来了不少的麻烦：咽干、嗓子痛、皮肤干、头晕、胸闷……这些症状都统称为“暖气病”。专家提醒，冬季供暖期间要控制好室内外温差和空气湿度，经常开窗通风、多补充水分，谨防被“暖气病”找上门。

●什么是“暖气病”

一般人生活在相对湿度50%左右的环境最感舒适，当空气湿度低于40%的时候，容易发生口唇干燥、咽喉肿痛、咳嗽，进而引发上呼吸道感染等疾病。口干就是“暖气病”的症状表现之一。

“暖气病”主要是指冬季供暖，因环境和人体干燥缺水而引起的免疫功能和抵抗力的下降，导致人们出现不同程度的内热外寒症状。供暖期常出现的口干、头晕、嗓子疼、咳嗽、烦躁、皮肤发紧等都属于“暖气病”。冬季供暖，室内外空气干燥，导致人体缺水，这是导致感冒的重要原因之一。此外，人体水分充盈时，呼吸道粘膜的纤毛运动活跃，可以抵御病毒侵入人体，但在体内缺水的环境下，呼吸道粘膜纤毛运动会变弱，抵御病毒的能力下降，就很容易感冒，感冒时伴随着发烧、流鼻涕等症状，再次造成人体内水分和电解质流失，从而导致“暖气病”的发生。

●4种常见的“暖气病”

常见病一：上呼吸道感染
供暖后室内温度升高，人们不经常开窗通风，各种致病菌数量增多，再加上室内空气干燥，老年人上呼吸道免疫能力本来也很脆弱，就会引发上呼吸道感染。

上呼吸道感染如果及时治疗并不可怕，在供暖期开始以后，一定要多喝水，防止室内过于干燥，定时开窗通风，尽量不要到人群聚集的地方活动。一旦出现感冒症状或者精神疲乏、食欲不振，就要及时就医。

常见病二：皮肤瘙痒症

每年冬天都是老年人皮肤瘙痒症多发的季节。老年人的皮肤水分缺失，油脂减少，对病原体的抵抗能力差，供暖后室内干燥，皮肤就容易瘙痒。为了避免这一情况，老年人在冬季尽量不要洗热水澡，尤其是那些喜欢到浴池泡澡的老年人，更需节制一些。供暖开始后，老年人需多喝水，多吃水果，多食木耳、百合等润肺的食物。

常见病三：胃肠道溃疡病

刚开始供暖的时候，室内外温差较大，而人体无法完全适应，这就让溃疡处于活跃状态。一些溃疡性疾病如溃疡性结肠炎等，就容易在这个时候发作。为避免疾病发作，老年人要尽量避免吃剩菜剩饭，同时外出时注意保暖，防止腹部受凉。

常见病四：心脑血管疾病

供暖刚开始的时候，恰恰是心脑血管疾病高发的时候，这是由于在室内温度较高的条件下，老年人外出接触冷空气，血管收缩、痉挛，血压骤然变化。另外，如果室内温度高，老年人又不注意补水，则容易导致血液粘稠度升高，给血栓性疾病的发生带来可能。

●如何预防“暖气病”

要想预防“暖气病”，控制好居室温度、空气湿度最关键。据介绍，一般情况下，室温保持在18度到24度、湿度保持在50%-60%最适宜。多开窗通风，最好早晚各开一次窗，每次通风时间不少于半小时。此外，随着供暖后气温的上升，一些灰尘、细菌等过敏原随着温度的升高漂浮在空气中，引起咳嗽、哮喘等呼吸道疾病，因此在供暖前，一定要来一次家庭大扫除，尤其是卫生死角，更需要及时清理。

除了使用加湿器或者在床前摆盆水来增加空气湿度外，在室内多养些绿色植物，也是不错的办法，最好选择绿萝、吊兰这些植物叶面蒸腾水分比较多的植物，这样既能调节空气湿度，同时还有吸附空气中有害气体物的作用。

利息提前得，欢乐全家享

——定期存款产品“立得存”，收益稳定，无风险



作为孝顺的儿女，您一定想为逐渐老去的父母献上一份孝心，
作为慈爱的父母，您一定想为在外求学的儿女送去一份关怀，
作为体贴的丈夫，您一定想为辛勤持家的妻子带来一份呵护，
作为拼搏的创客，您一定想为蒸蒸日上的事业增添一份保障，

只是：

工作太忙了……

应酬太多了……

银行太远了……

一时间，您也许会忘了这份承诺。

无需自责，唐山银行“立得存”个人协议存款产品将为您准时传递心意。

作为一款定期存款产品，“立得存”打破了传统定期存款利息只能到期支付的约束，让您的利息根据个人情况按年、半年、季、月、周或日提前享受，利息还可根据您的意愿汇入您本人或者第三人（亲人、朋友均可）名下的我行银行卡中，利息提前得，欢乐全家享。

目前，“立得存”定期存款产品的存期共分三种，分别为40个月、50个月、60个月；存款金额共分7档，分别为5万元、15万元、30万元、50万元、100万元、500万元、1000万元；年利率从4.15%—4.47%。金额越多，存期越长，利率越高。



如您有30万元，并选择办理“立得存A”产品，则存款期限为40个月（即3年4个月），年利率为4.21%，每月您或者您亲爱的家人可收获利息**1052.5元**，相当于每个月多一份工资收入，生活多一份保障！提前所得利息可以进行再投资或消费，划不划算，您自己算哦！

如您有1000万存款，并选择办理“立得存C”产品，则存款期限为60个月（即5年），年利率为4.80%，算下来，您每天大致可收获利息**1333.33元**，山珍海味任您品尝，旅游胜地随您观光！

存款金额	年化利率	存款期限	每月所得利息
30万元	4.21%	40个月	1052.5元

存款金额	年化利率	存款期限	每天所得利息
1000万元	4.80%	60个月	1333.33元



存款金额	年化利率	存款期限	每年所得利息
5万元	4.20%	40个月	2129.17元

如您有5万元存款，并选择办理“立得存F”产品，则存款期限为40个月（即3年4个月），年利率为4.20%，每年大致可收获利息**2129.17元**，每年12月21日，系统自动将利息存入您所指定的银行卡中，免去每年去银行转存的烦恼！

说明：本表中提前得到利息仅为近似值，由于实际中每月天数不同，具体到账金额以系统计算金额为准。

“立得存”个人协议存款产品

利息提前得 欢乐每一刻

- 提前得利，灵活收息。
- 优势利率，保本固息。
- 自享他享，随心选择。



微信扫一扫
了解更多产品资讯



微信扫一扫
实时查询卡交易明
细、积分余额

“立得存”个人协议存款产品：属于定期存款产品，让客户可以提前得到利息，以便再投资或提前消费。存单和协议书的双重凭证，让“立得存”产品比普通定期存款更有保障。

存款期限：立得存A、F(40个月)，立得存B、E(50个月)，立得存C、D(60个月)

提前支取：本协议存款为固定金额存款，可全额提前支取，但不支持部分提前支取。提前支取时，按支取日我行挂牌公布的活期利率计息，已按产品原年化利率支付的利息从本金中扣除，再支付客户剩余本金和活期利息。

存款结息规则：存款金额*到期年化利率*结息周期内实际存入天数/360。

唐山银行“立得存”之“自享”、“他享”ABCDEF系列个人协议存款产品

产品系列	5万元		15万元		30万元		50万元		100万元		500万元		1000万元		期限	类型	结息日
	年利率	每次结息	年利率	每次结息	年利率	每次结息	年利率	每次结息	年利率	每次结息	年利率	每次结息	年利率	每次结息			
自享A 他享A	4.15%	172.92元	4.18%	522.5元	4.21%	1052.5元	4.24%	1766.67元	4.30%	3583.33元	4.36%	18166.67元	4.42%	36833.33元	40个月	每月	每月21日
自享B 他享B	4.25%	41.32元	4.29%	125.13元	4.33%	252.58元	4.37%	424.86元	4.45%	865.28元	4.53%	4404.17元	4.61%	8963.89元	50个月	每周	每周四
自享C 他享C	4.35%	6.04元	4.40%	18.33元	4.45%	37.08元	4.50%	62.5元	4.60%	127.78元	4.70%	652.78元	4.80%	1333.33元	60个月	每日	次日
自享D 他享D	4.40%	550元	4.45%	1668.75元	4.50%	3375元	4.55%	5687.5元	4.65%	11625元	4.75%	59375元	4.85%	121250元	60个月	每季	每季末月21日
自享E 他享E	4.30%	1075元	4.34%	3255元	4.38%	6570元	4.42%	11050元	4.50%	22500元	4.58%	114500元	4.66%	233000元	50个月	每半年	每年6月21日和12月21日
自享F 他享F	4.20%	2129.17元	4.23%	6433.13元	4.26%	12957.5元	4.29%	21747.92元	4.35%	44104.17元	4.41%	223562.5元	4.47%	453208.33元	40个月	每年	每年12月21日

本产品具体规则以客户与我行正式签订的《“立得存”系列个人协议存款产品协议书》为准

我行加快营业网点转型建设

—— 分层级推进营业网点调整，着力实现差异化、主题化、智能化

随着金融改革不断深化，银行机构及其传统物理网点不断受到来自互联网金融创新的冲击和挑战，在“互联网+”的大背景下，传统网点如何提高单位效益、提升存在感和识别度、满足日益丰富的客户需要，已成为金融机构必须面对的重要课题，营业网点转型势在必行。

唐山银行立足现实，着眼未来，积极推进营业网点转型建设，着力打造差异化、智能化新型网点，分层级推进网点调整及布局规划工作，初步制定了我行三年网点规划，按照私人银行、旗舰店支行、标准综合支行、标准社区支行、精品社区支行以及自助支行六类，引入主题理念，分别推进选址、设计、改造工作。我们希望，通过两到三年的网点转型，努力建成布局合理、规模适度、形象鲜明、功能完善、管理有效、风险可控的网点服务体系。

私人银行旨在为高净值客户提供资产管理、投资规划等高端服务。网点规模大、档次高，彰显客户身份的同时保护客户隐私，设置洽谈区、图书阅览区、品牌宣传区等功能区域，配置各式智能设备。

旗舰店支行定位在功能齐全、主题性强，是全面展示我行产品及业务的物理平台。网点规模较大，装修精良，业务区（个人业务柜台、对公业务柜台、理财服务区、国际业务区、洽谈区）、自助区（机具设备区、网银体验区）、延伸服务区（品牌宣传区、图书阅览区、茶歇区、客户等候区）一应俱全，客户可在此办理我行个人、对公全部业务。

我行计划建设8家旗舰店支行，每一家都融入特色主题，或以唐山历史文化为主题，或以咖啡、红酒、茶文化、休闲文化为主题，或以文艺活动为主题，提供功能厅、器乐室等场所。主题网点的建设更加注重人文关怀，意在为客户和周边居民提供更多样化服务，增强客户体验感，使客户充分享受我行提供的优质增值服务。此类支行对我行品牌推广、对外宣传、增强客户粘性将起到积极作用。

标准综合支行是标准化、全功能支行，以点带面，覆盖唐山市区及各郊县。网点功能区分明确，配备高素质员工团队和存取款一体机、自助回单打印机、填单叫号一体机等智能设备。客户可在此办理我行个人、

对公全部业务，获得专业、智能、高效、贴心的服务。

标准社区支行是立足所在社区，辐射周边区域，重在服务社区居民的支行，专注个人业务，不设对公业务，配有常用的智能设备，为社区居民提供便捷、高效的金融服务。我行将在市区及郊县大型社区合理配置社区支行网点。

精品社区支行是一种新型支行，是“人机结合”设想的实践，精简的人员（3个经办，2个主管）加上常用的智能设备（存取款一体机、填单叫号一体机等）的结构突破对传统支行的认知。5人精品社区支行将设置在业务量相对较小的区域，便于客户就近办理日常个人业务。精品社区支行节省了人力成本，提高了人均效率，又能最大限度延伸服务触角，拓宽服务半径。

自助支行完全依靠智能设备开展业务，设有存取款一体机、网上银行、自助终端、自助发卡机等设备，客户可自主快捷地办理开卡、存取款、转账汇款、购买理财产品等业务。此类网点可突破银行营业时间的限制，为客户提供24小时全天候服务，并能最

大限度节约人力成本。

现阶段，我行网点转型建设工作正在积极推进，今年以来，先后完成鹭港16区商业、唐城101售楼处、世纪华庭、万科新里程等9处网点选址工作，其中鹭港16区商业、世纪华庭、兴盛大成等作为旗舰店支行备选的新网点已完成选址、设计工作，即将进入装修阶段。

此外，为加快现有网点改造步伐，我行正在逐步推进现有网点的自助智能设备加装改造工作，在原营业网点营业厅加装存取款一体机、发卡机等多种智能自助设备，优化营业厅自助服务区功能，分流柜台业务压力，逐步实现网点智能化。为减少对营业网点正常对外营业的干扰，网点改造施工全部在营业终了后进行，现已完成凤凰、北新、旺座支行的改造工作，营业部、大里路、裕华等10家支行的改造工作正在稳步推进中。

相信，通过未来几年的网点改造、优化工作，我行网点建设整体水平将再上一个新台阶，对客户的服务定位将更加精准，客户体验感和满意度将显著增强，唐山银行良好的对外形象也将更加深入人心。

（办公室）

轮岗的“味道”

伴随着唐山银行资产突破千亿元的喜悦，轮岗大军一拨接着一拨奔赴新的阵地，作为其中一员，我想谈谈这轮岗的滋味。

离开熟悉的同事、熟悉的环境，来到一个陌生的地方生活，食，不再是家里热乎乎的饭菜，宿，不再是那温暖的小床，我心里总是一阵阵失落。塞翁失马，焉知非福，渐渐地，我从这看似无情的轮岗中对工作和生活有了新的感悟。

学习新业务，接触新事物，独自一人新的支行打拼，在这期间

我收获的，远远多于长期在一家支行悠闲自在得过生活。回想以往在家门口上班的日子，虽然方便省心，但过得并不充实，安逸的生活会让我们老的很快。这“老”不仅是身体上的，更是心灵上的。生于忧患，死于安乐，这话一点也不为过。

常言道好男儿志在四方，作为80后、90后的我们，实在不应该安于现状，一个“钱多事少离家近”的岗位，定不足以实现我们的人生价值，也定不是一个正处于快速发展阶段的企业其职工应有的状态。

现在，唐山银行正处于这样的上升阶段，只有让轮岗的齿轮转起来，干部员工才能更好地适应工作环境，更好地胜任本职工作。能上能下、能里能外，如果全体唐山银行人都变成了这样的复合型人才，那我们个人又何愁不能实现人生价值，企业又何愁无法登上更大舞台。

我的轮岗生活像苦瓜，味道虽不甜美，但清热去火，对健康也十分有益，那么你的轮岗是什么味道呢？

（学院路支行 柳阳）

优化分工 提高效率

——新华支行积极拓展低柜业务



▶ 大堂经理为客户讲解业务



◀ 低柜柜员为客户办理业务

本报讯（通讯员 董亚男）为适应我行营业网点转型升级需要，提高服务水平及服务效率，我行于8月份试点开通了低柜业务。9月末，我行在各网点全面铺开低柜业务。在低柜业务转型中，新华支行表现较为突出，从支行行长到员工均能够贯彻落实总行意图，团队协作成效显著，服务引导意识明显增强，为我行转型发展树立了标杆，起到了积极的推动示范作用。

为保证低柜业务健康有序开展，新华支行行长杨宇严格按照总行要求，带领全体支行员工认真学习《唐山银行低柜业务管理办法》。结算副行长孟桂艳在低柜柜员上岗前组织了系统培训，增强了柜员的风险防范意识及营销服务意识，提升了其业务水平。新华支行克服人员紧缺的困难，关闭了营业室的一个常日班窗口，在8月31日正式开办了低柜业务。

低柜开通后，新华支行积极调动员工的团队意识。大堂经理、大堂副理积极引导客户到低柜办理非现金业务，有效分流了现金柜台压力。前台柜员积极介绍低柜业务功能，培养了客户主动去低柜办理非现金业务的意识。主管在需要往返进出营业室授权的情况下，努力提高工作效率，尽力降低客户等待时间。低柜柜员认真学习低柜业务知识，提高了办理业务效率，从最初每日只有寥寥几笔业务到超过50笔业务。在办好业务的同时，低柜柜员主动辅助大堂经理，为客户复印资料、详细讲解客户提出的问题。

在低柜办理业务，柜员能够与客户进行面对面的无障碍交流，更加详细明了地介绍我行各类新产品，更加方便快捷地办理业务。我行开通低柜业务的举措，得到了客户的一致好评。

各管理部召开银企交流会



▲ 火炬路管理部

▲ 梧桐管理部

▲ 路北管理部

▲ 天元管理部

▲ 裕华管理部

本报讯 为促进银企交流与合作，进一步推广我行新近推出的各类金融产品，近日，我行各管理部组织辖区内的企业客户召开了多场银企交流会。

会上，来自总行公司业务部、理财事业部等部门的骨干员工与各管理部、各支行的干部员工一道，向参会企业简要介绍了我行良好的经营发展情况，并重点就

“流水赢”企业现金管理产品、积分商城及微信银行等内容进行了详细讲解。同时，参会的企业客户也积极发言，纷纷提出了对我行结算业务的意见与建议。

交流会进一步密切了银企关系，同时使我行较为全面的了解了企业客户的投资理财需求，为我行下一步公司业务拓展积累了经验。

合规文化 有你有我

——结算管理部举办第一届结算文化推广竞赛



本报讯（通讯员 董宇）11月6日，结算管理部在总行东二层会议室举办了第一届结算文化推广竞赛活动，本次活动是我行结算管理工作的一次创新，竞赛节目紧密结合我行各项结算规章制度，紧扣“结算红线四十条”、“柜员十严禁”等内容，加深了前台柜员对



结算制度、结算合规文化的理解，同时展现了我行员工良好的精神风貌。

为切实组织好本次活动，结算管理部于9月底制定了详细的活动方案，并开始进行细致的筹备工作。在对各管理部上报的参赛节目进行多轮审核及修改后，最终评选出16个优秀节目进行彩排。

活动当天，行长助理王全、于金利出席并担任竞赛评委，各管理部主任、支行主要负责人、部分员工观看了竞赛节目。与传统节目表演不同，本次竞赛各个参赛节目都能与我行业务紧密相连，让人在捧腹大笑之余也加深了对业务的理解与认识，如路北管理部表演的情景喜剧《汇款风波》，就讲述了一个营业员员工识破电信诈骗骗局、为客

户避免巨额经济损失的故事，充分展现了我行员工合规操作、以客户利益为重的美好形象；裕华管理部带来的情景剧《青岛大虾的诱惑》以及火炬路管理部的相声《压力、动力》等节目也受到了评委、观众的一致好评。

经过激烈角逐，裕华管理部最终获得了本次竞赛的一等奖，路北管理部与火炬路管理部分别荣获二、三等奖，裕华管理部孙佳伟凭借其创作的《青岛大虾的诱惑》荣获了本次竞赛的最佳编剧奖。

结算合规文化是企业文化重要组成部分，同时对提高全行风险防范意识具有重要意义。在今后的工作中，结算管理部将会采取更加多样的形式来推广我行的结算合规文化，以此进一步提升结算工作管理水平。

笃学尚行与时俱进，防控风险任重道远

——结算管理部组织开展柜面业务专题培训

本报讯（通讯员 董宇）10月28日至11月7日，结算管理部组织开展了4场柜面业务专题培训，并特邀东方斯丹银行培训中心资深讲师担任主讲嘉宾。总行相关部门员工、社区支行行长、主管结算副行长及临柜人员参加了培训。

本次培训主题突出，重点明确，主讲嘉宾就柜面业务操作风险、证件识别综合技能、银行卡风险防范、金融犯罪警示与案件教育四个方面为参训人员进行了全面的讲解。作为主讲人之一的中国银行业协会首席法律顾问卜祥瑞还根据自身丰富的银行类案件实战经验，阐

述了独特的案件防控体系建设观点。通过培训，参训人员对前台业务有了更深入的了解，操作风险意识与合规守纪意识得到加强。



档案管理中心圆满完成 授信业务贷后材料归档工作



本报讯（通讯员 刘宝辉）按照我行工作安排，档案管理中心圆满完成

了授信业务贷后材料的归档工作。据统计，该中心共归档信贷材料2028卷，其中结清授信业务贷后档案1573卷，存量授信业务贷后档案455卷。为进一步妥善保管以上资料，同时提高相关文件的利用率，该中心克服了任务量大与库房两地管理的困难，采取了在东港龙城增加电子设备及增设档案管理系统

丰南支行开展反非法集资宣传活动

本报讯（通讯员 刘春艳）10月23日，按照总行工作安排，丰南支行组织开展了反非法集资的宣传活动。此次活动旨在向公众讲解非法集资的社会危害，使公众树立正确的理财观念，警惕

非法集资的陷阱。丰南支行员工向前来咨询的市民详细介绍了我行一系列的惠民政策，并通过发放宣传资料等形式，让市民对非法金融活动有了更深一步的了解与防范意识。

我行携手万达 成功开展 “资产过千亿 积分送好礼” 活动

（本报讯 通讯员 李伟）10月30日-11月1日，我行携手万达百货开展“资产过千亿 积分送好礼”活动。此次活动内容主要有微信集赞、猜积分、扔骰子、刷卡消费享好礼四项。

活动现场，我行开展的优惠活动吸引了众多客户的围观和咨询，主要咨询业务涵盖银行卡、理财利率、储蓄利率，活动现场累计发放宣传单页2000余张。银行卡普惠政策激发了客户开卡兴趣，我行工作人员指导客户绑定微信银行，查询积分余额、理财资讯，活动三天，微信银行用户量增加907人。

同时，活动场地紧邻万达中厅，当日万达广场有其它商户举办大型活动，参与人群多为孩子家长，是我行的目标客户群体。地利

优势，为活动宣传带来了众多客户，提高了我行的关注度，扩大了我行优惠政策的传播范围。



滦县支行开展系列宣传活动

本报讯（通讯员 温建航）为回馈市民客户长期以来对我行的支持与肯定，同时提高我行在滦县地区的知名度、影响力，进一步扩大宣传半径，营造有利于我行发展的外部环境，滦县支行开展了一系列宣传活动。

金秋佳节齐欢庆，唐山银行送好礼。

9月30日至10月8日，滦县支行联合东安现代城举办双节送礼活动。如进门有礼活动，即客户赴滦县支行办理各项业务，按照业务办理种类以及存款金额可获得不同的奖励，持我行银行卡可根据积分数量兑换不同奖品；刷卡有礼活动，即持我行银行卡在东安购物消费相应金额可兑换礼品一份；推荐有礼活动，即推荐新客户在我行办理存款业务的，推荐



人和新客户可各领礼品一份。

为便于活动开展，滦县支行还在积分兑换处安装了积分POS机。利用银行卡刷积分进行兑换礼品的方式，得到了客户的广泛关注与赞赏，现场气氛十分热烈。支行员工还利用客户等候间隙积极宣传我行“普惠金融，免费行动”等惠民活动。

爱老敬老我先行，社区艺术放光彩。

重阳节来临之际，为进一步弘扬尊老、助老、爱老传

统，滦县支行联合当地文广新局、东安现代城举办了滦县首届“唐山银行杯”评剧票友大赛及广场舞大赛，并向前来观看的老年客户发放免费体检卡，组织其进行现场义诊。比赛期间，滦县支行利用LED屏幕滚动播放我行形象宣传片，现场主持人适时向观众介绍我行在业务发展及产品创新方面取得的喜人成绩。

截至11月24日，滦县支行储蓄存款较活动开始前增长3400万元，新增银行卡300余张，日均业务量较以往翻了一番。一系列的宣传活动让滦县支行在滦县地区站稳了脚跟，并日益成为当地企业、客户投资理财的金融助手。以后，滦县支行将继续坚持“政府银行、地方银行、市民银行”的发展理念，力争为唐山地区经济发展贡献力量。

数据信息与档案管理部起草制定 《唐山银行监管统计报表报送管理办法》

本报讯（通讯员 高真真）为进一步强化统计管理，提高监管统计数据质量，数据信息与档案管理部按照“统一管理、分级负责、协同工作”的原则，对我行“大集中、非现

场监管、利率报备、支付信息、分支机构、专项报表”六大类共400余张监管统计报表进行系统梳理，并起草制定了《唐山银行监管统计报表报送管理办法》。该办法进

一步明确了数据提供部门及监管报表填报部门的职责分工，规范了监管统计报表的报送流程，为我行监管统计报表及时、准确填报奠定了基础。

海港支行积极利用行报进行营销宣传



本报讯（通讯员 郝赫男）时值我行总资产突破千亿元大关之际，海港支行组织员工深入夏日超市、信达市场以及王滩镇集市进行营销宣传。为充分发挥行报的宣传作用，进一步加深客户对我行各类产品的理解，海港支行充分利用行报进行讲解介绍，并向意向客户进行免费发放。当天，海港支行共发放行报近千份，利用行报进行营销的方式也得到了客户的认可。

遵化支行开展反假币宣传活动

本报讯（通讯员 卢颖超）为进一步向市民普及金融常识，增强市民对反假币工作的认识，切实提高市民假币识别能力，遵化支行开展了反假币宣传活动。为起到更好的宣传效

果，遵化支行坚持大堂与柜面双管齐下的原则，通过发放宣传材料、开展知识问答等形式，向客户普及相关金融知识，活动受到了广大市民的认可与支持。

梦想跨越
你我同行



唐山银行 2016 年校园招聘

在京津冀一体化的发展浪潮中，一家崛起中的银行因其骄人业绩而备受瞩目，因其独特文化而广受推崇。唐山银行，一支千亿银行梯队的生力军，正在昂首迈向新的高度。

未来，唐山银行将按照建设唐山第一企业、打造区域一流银行的发展目标，精诚团结、奋勇争先，力争成为极具核心竞争力的现代化金融企业。我们诚邀有志于在金融领域实现自我价值的优秀人才加入。

招聘对象 全日制普通高校2016年应届本科及以上学历毕业生

招聘岗位 总行机关相关岗位

学历条件 (一) 哈尔滨工业大学、东北大学、大连理工大学、天津大学、南开大学、北京航空航天大学、北京理工大学2016年应届全日制本科及以上学历毕业生
(二) 硕士及以上学历者，本科及以上学历获得须为同一所院校

薪酬待遇 工资标准为10000元/月，同时享受“五险一金”及其他福利待遇

招聘流程 简历投递→简历筛选→校园宣讲→初面、笔试→终面→录用通知→入职体检→正式录用

本次校园招聘将于2015年11月23日开始报名。具体招聘条件、招录程序、日程安排及应聘渠道详见我行官方网站 www.bankts.cn



微信扫一扫
了解更多资讯



微信扫一扫
进入招聘介绍页面

BOTS

唐山银行